

Claims Management für Projektleiter, Ingenieure und Einkäufer

Ergebnisse optimieren – Verluste vermeiden – Praxisseminar



Termin

Do. 05.11.2026, 09:00 Uhr –
Fr. 06.11.2026, 17:00 Uhr

Veranstaltungsort

Haus der Technik e.V.
Hollestr. 1
45127 Essen

Teilnahmegebühren

Präsenz-Teilnahme	1.690,00 €* <u>Für HDT-Mitglieder</u> 1.590,00 €* Online-Teilnahme
<u>Für HDT-Mitglieder</u> 1.590,00 €*	1.690,00 €* <u>Für HDT-Mitglieder</u> 1.590,00 €*



Weitere Informationen und die
Möglichkeit zur Online-Buchung
Ihrer Teilnahme finden Sie auf der
[Veranstaltungs-Webseite](#).

Stand: 03.08.2026, 14:56 Uhr

Claims Management für Projektleiter, Ingenieure und Einkäufer

In Anbetracht eines sich ständig verschärfenden internationalen Wettbewerbs und der damit zusammenhängenden steigenden finanziellen Risiken von Anlagenprojekten sind immer mehr Unternehmen bereit, Nachtragsforderungen in vermehrtem Maße streitig durchzusetzen. Einige Unternehmen, insbesondere auf der Auftragnehmerseite, sehen sich gezwungen, Verträge konsequent anzuwenden, um über Nachtragsforderungen mindestens das geplante Ergebnis zu sichern. Auch Auftraggeber sehen sich mehr und mehr gezwungen, zur Sicherung ihrer Rechte streitige Auseinandersetzungen zu führen. Dies erfordert auf beiden Seiten eine gesteigerte Aufmerksamkeit der Projektbeteiligten im Umgang mit Nachtragsforderungen. In vielen Unternehmen wird dem Claims Management immer noch zu wenig Aufmerksamkeit gewidmet, mit der Folge von zum Teil gravierenden finanziellen Nachteilen. Bitte beachten Sie auch folgende Veranstaltung: "[Crashkurs Vertragsmanagement für Ingenieure, Techniker und Naturwissenschaftler](#)".

Zum Thema

In diesem 2-tägigen Seminar lernen die Teilnehmer Praxisstrategien des Claims Management. Das Seminar vermittelt, wie Nachträge gefordert oder abgewehrt werden und wie eine zeitgerechte Beweissicherung erfolgen muss.

Die Teilnehmer sind nach dem Seminar in der Lage, die Aussichten zur Durchsetzung eigener Ansprüche richtig einzuschätzen. Das Seminar erläutert, welche Claim- bzw. Anti-Claim Strategien je nach Ausgangslage verfolgt werden sollten.

Zielsetzung

Nach dem Seminar sind Sie in der Lage, die Grundlagen eines modernen Claimmanagements auf Ihr Projekt anzuwenden. Sie lernen wie Sie Ihre Projektziele definieren und erkennen mögliche Risiken.

Sie werden gezielt darauf vorbereitet, Ausschreibungsunterlagen unstreitig zu formulieren, Verträge rechtssicher zu verhandeln sowie Anspruchsgrundlagen aus dem abgeschlossenen Vertrag zu erkennen, zu begründen und zu belegen.

USP

Praxisstrategien Claims Management
Nachträge abwehren
zeitgerechte Beweissicherung lernen

Programm

05.11.2026

09:00–17:00

Claims Management I

RA Thomas Schütz

Everllence SE

- Grunddefinitionen und Inhalte eines modernen Claimmanagements
 - Ursachen für Claims und ihre Vermeidung (in der Ausschreibung, Vertragsgestaltung und während der Abwicklung)
 - Organisation des Claims Management (u. a.: spezieller Claims Manager)
 - Richtlinien, Prozesse
 - Training der Mitarbeiter
 - Vertragsmanagement im Claimmanagement, Identifizierung von Ansprüchen (insbesondere Abweichungen von der geplanten Ausführung)
-

06.11.2026

09:00–17:00

Claims Management II

RA Thomas Schütz

Everllence SE

- Dokumentationen, Beweissicherung (Ursachen, Verantwortlichkeiten, Folgen, insbesondere Quantifizierungen)
 - Vorbereitung und Begleitung von Rechtsstreitigkeiten
 - Claimgespräche vorbereiten und durchführen
 - Claimsstrategien gegenüber der anderen Partei (wann und wie)
 - Änderungen und Störungen im Projekt beherrschen
-

Referenten



RA Thomas Schütz

Everllence SE

Rechtsanwalt

Thomas Schütz ist seit 1996 als Rechtsanwalt zugelassen. Neben Zivil- und Wirtschaftsrecht bilden Arbeits- und Sozialrecht Schwerpunkte seiner Tätigkeit. Herr Schütz ist seit über 30 Jahren nebenberuflich als Dozent tätig u.a. seit über 10 Jahren auch für das HDT.